

Außendienstmitarbeiter Vertrieb Agrar (m/w/d)

in der **Region Mittelhessen und Rheinland-Pfalz Nord (Vollzeit):**

Mit Mut zu Perspektiven. Für eine zukunftssichere Landwirtschaft.

Du hast großes Interesse, die Zukunft der Landwirtschaft aktiv mitzugestalten und möchtest Teil eines Teams werden, das hierfür Verantwortung übernimmt? Dann bist du bei uns genau richtig!

Das erwartet dich

- ✓ Faires Festgehalt, ungedeckelter Leistungsbonus und betriebliche Altersvorsorge
- ✓ Vollausstattetes Home-Office als Basis und selbstständige Tourenplanung
- ✓ Erstklassiges Vertriebsgebiet mit Kundenstamm und großem Ausbaupotenzial
- ✓ Patentierte, in der Praxis etablierte Produkte
- ✓ Firmenwagen zur privaten Nutzung und 30 Tage Urlaub

Wer sind wir?

Seit 2014 entwickeln und vermarkten wir innovative Dünge- und Pflanzenschutzprodukte sowie Biostimulanzien für den zukunftssicheren Pflanzenbau. Mit eigenem Versuchswesen und engem Austausch mit Praxis, Beratung und Forschung stehen wir für patentierte und praxisnahe Konzepte, die sich bundesweit auf den Äckern bewähren.

Deine Rolle als Außendienstmitarbeiter

Als Außendienstmitarbeiter bist du in Mittelhessen und Rheinland-Pfalz Nord der fachliche Ansprechpartner auf Augenhöhe für Landwirte, Handelspartner und Berater. Du bringst Pflanzenbauwissen, Vertriebserfahrung und Gespür für den richtigen Zeitpunkt zusammen. In der Saison entscheidest du selbst, wie du den Kontakt hältst: kurzer Anruf, schnelles WhatsApp-Update oder direkter Besuch am Feldrand – damit du genau dann da bist, wenn es für den Betrieb zählt.

Deine Aufgaben

- **Vertrieb & Kundenbetreuung:** Du entwickelst Bestandskunden und Handelspartner weiter und gewinnst neue Kunden in Mittelhessen und Rheinland-Pfalz Nord.
- **Fachliche Beratung:** Du berätst landwirtschaftliche Betriebe auf Augenhöhe und empfiehlst passgenaue Lösungen für den Pflanzenbau.
- **Kontaktpflege & Präsenz:** Du hältst den Kontakt zu Betrieben, bist auf Feldtagen und Messen präsent und baust dein Netzwerk aus.
- **Markt im Blick:** Du beobachtest Markt und Wettbewerb und bringst deine Erfahrungen in die Vertriebsstrategie ein.



Was wir uns von dir wünschen

- **Agrarhintergrund:** Du kennst die Branche, ihre Sprache und die Praxis.
- **Vertriebserfahrung:** 2–3 Jahre im Außendienst, Innendienst oder einer verkaufsnahen Funktion.
- **Macher-Mentalität:** Du planst voraus, handelst eigenständig, gehst auf Menschen zu und bleibst auch bei Rückschlägen dran.
- **Netzwerkstärke:** Du baust Beziehungen auf, die tragen, und nutzt dein Netzwerk aktiv.
- **Reisebereitschaft:** Du bist in deiner Region unterwegs und abends meist zu Hause.
- **Standard:** Führerschein Klasse B und MS Office 365.

Was wir dir noch bieten

- **Langfristiger & sicherer Arbeitsplatz:** Wir investieren in deine fachliche und persönliche Entwicklung und bieten dir einen unbefristeten Arbeitsplatz.
- **Sicherer Einstieg & Mentoring:** Ein intensives, praxisnahes Einarbeitungskonzept mit Hands-on-Mentoring durch die Vertriebsleitung, inklusive gemeinsamer Kundenbesuche in der Startphase, sowie ein starkes Backoffice, das dir administrativ den Rücken freihält.
- **Echter Spielraum:** Du berichtest direkt an die Geschäftsleitung, triffst Entscheidungen in deinem Gebiet selbstständig und wirst nicht durch endlose Abstimmungsschleifen ausgebremst.
- **Vertriebstagungen & Weiterentwicklung:** Regelmäßige Vertriebstagungen mit fachlichem und vertrieblichem Tiefgang sorgen dafür, dass du dich kontinuierlich weiterentwickelst.
- **Gemeinschaft:** Regelmäßige Team-Events und außergewöhnliche Jubiläumsreisen.

Das klingt gut und du willst uns kennenlernen?

Dann sende uns deine **Bewerbung über unser Bewerbungsportal** – unkompliziert und in weniger als 3 Minuten.



Bei Rückfragen wende dich bitte an Frau Susanne Liebelt (Personalabteilung) unter der **06431 / 28 07 565** oder sende eine Mail an karriere@omnicult.net.
OmniCult FarmConcept GmbH, Wiesletstraße 1, 65549 Limburg